Сергей Кузнецов

Руководитель отдела продаж

Москва · +7 900 000-00-06 · s.kuznetsov@example.com

О СЕБЕ

Руководитель, который строит понятные процессы продаж, развивает команду и отвечает за финансовый результат.

ОПЫТ РАБОТЫ

Руководитель отдела продаж Январь 2020 — настоящее время
B2B Solutions
Управляю командой из 18 менеджеров B2B-продаж. Перестроил воронку и систему KPI, что увеличило выручку на 32% за год и снизило текучесть команды на 20%.

ОБРАЗОВАНИЕ

РАНХиГС
Магистр, Стратегический менеджмент

КЛЮЧЕВЫЕ НАВЫКИ

Управление продажами · B2B · CRM · KPI · Переговоры · Найм и обучение

ВЛАДЕНИЕ ЯЗЫКАМИ

Русский — Родной
Английский — B1

Как заполнить этот бланк

Это служебная страница: её не нужно печатать и отправлять работодателю.

1. PDF подойдёт, чтобы посмотреть образец или заполнить бланк от руки. Для заполнения на компьютере скачайте Word на странице шаблона.

2. Опыт опишите по схеме «задача — действие — результат», с цифрами: объёмы, сроки, план.

3. Оставьте только те навыки, которыми владеете, и пропустите блоки, которые к вам не относятся.

Заполнили? Проверьте перед откликом

Загрузите файл — за минуту бесплатно оценим резюме и покажем ошибки: rabota-help.ru/cv-check